



**e-FORMaction**  
*Simplifiez vous la vie !*

## *Comment diversifier ses outils pédagogiques en formation ?*

### Objectifs de formation :

A la fin de la journée de formation, les formateurs seront capables d'utiliser des techniques d'animation innovantes pour favoriser la compréhension des stagiaires en formation, tout en maintenant leur motivation.

### Objectifs pédagogiques :

1. Repérer les caractéristiques de la relation formative pour s'adapter à son public.
2. Concevoir des activités pédagogiques innovantes permettant d'entretenir la motivation pendant la séquence de formation.
3. Intégrer des outils numériques dans son animation pédagogique.
4. Adapter son comportement à la dynamique de groupe.

### Programme de la formation :

- Définition et attentes de la génération Z dite « Digital Native »
- Les temps de mémorisation et d'apprentissage en formation
- La relation formative
- Le concept de motivation en formation
- Présentation et démonstration d'outils pédagogiques innovants
- Les outils pédagogiques numériques
- Outils numériques d'évaluation

### Méthodes pédagogiques :

Les méthodes utilisées sont principalement actives et expérimentales permettant de placer les formateurs au cœur de la journée de formation. Les différents outils pédagogiques seront présentés mais aussi testés et mis en pratique. Moyens spécifiques mis en œuvre à la disposition des stagiaires : Support pédagogique regroupant l'ensemble des points abordés lors de la formation

- PC / Vidéo projecteur / Utilisation du smartphone
- Jeux pédagogiques
- Mises en situation

## Démarche pédagogique au cours de la formation :

Les techniques pédagogiques permettent d'alterner les réflexions, les jeux pédagogiques, et les mises en situation. Les feed-back facilitent les échanges et le travail par la pratique. Les techniques utilisées en formation sont diverses et variées afin d'entretenir la motivation et une dynamique. Afin de faciliter l'apprentissage, le formateur travaille sur des situations professionnelles existantes pour les consultants. La formation débute par la présentation des objectifs qui seront mesurés à la fin de la journée. Chaque consultant détermine en fin de formation un plan d'actions personnel pour faciliter le transfert d'apprentissage. Le participant aura la possibilité de bénéficier d'un suivi personnalisé avec le formateur afin de répondre à d'éventuelles questions futures après la formation.

## Évaluation : L'évaluation porte sur trois niveaux :

**Niveau 1** : L'évaluation de la satisfaction des consultants est mesurée en fin de formation à l'aide d'un questionnaire d'évaluation à chaud.

**Niveau 2** : Des synthèses partielles et des évaluations formatives seront proposées au consultant tout au long de la formation afin d'évaluer les acquis en situation de travail. A la fin de la formation, une synthèse orale vise à identifier les acquis et les manques constatés pour trouver une hypothèse de remédiation.

**Niveau 3** : Un plan d'actions personnel permet de transférer les acquis et de mesurer les actions concrètes engagées par le consultant, le suivi des actions mises en œuvre après la formation et les axes de progrès.

## Qualification délivrée :

Attestation de formation E FORMACTION

## Lieu de formation :

Bureaux « Quai 33 », 33 Quai Arloing, 69009 LYON



Plan d'accès :



Parking : Pont Mouton

BUS : Arrêt « Pont Koëning », lignes 2/C14/19/31/45/90

Métro : Station Valmy, ligne D

## Formateur :

Fabien EXPILLY

- Master 2 Sciences de l'éducation Option « Ingénierie et Conseil en Formation »
- DESA Formation des adultes option « Responsable de projets de formation » – Niveau II. Diplôme de formateur professionnel adulte (homologué par le ministère du travail)
- BTS Force de Vente



## Nombre de participants :

Entre 4 et 12 participants

## Durée de la formation :

une journée de 7 heures (avec un intervalle d'au moins 15 jours). A noter : La formation peut s'adapter et être construite sur mesure en fonction du besoin du client.

**Date / Calendrier :** A définir selon votre disponibilité.

**Horaires :** 9h – 17h, présentiel.

**Délai d'inscription :** 15 jours minimum avant le début de la formation  
**Délai de rétractation :** S'applique conformément aux textes L 221-18 et L.121-16-1 du code de la consommation.

## Budget par participant :

360 € TTC la journée de formation (prévoir 20€ supplémentaire par repas). Possibilité de réaliser la formation en intra-entreprise.

**Conditions de report :** L'organisateur de la formation se réserve le droit de reporter celle-ci au cas où le nombre de participants serait inférieur à quatre.

**Modalités de règlement :** Chèque. Payable en une seule fois, règlement à l'inscription. En cas d'abandon en cours de stage celui-ci s'avèrerait non-remboursable.

## Contactez-nous !

Vous pouvez nous contacter en cliquant ici.

Vous pouvez également nous suivre sur nos réseaux ci-dessous !

Facebook: <https://www.facebook.com/eformationfabienexpilly/>

Twitter: <https://twitter.com/EFORMATION>

Youtube: <https://www.youtube.com/channel/UCNebAuFe-bH1orE0Pp4i-Rw>



**e-FORMaction**  
*Simplifiez vous la vie !*